

PROVA INTERMEDIA DEL 06/04/2017

DATI

Sala Pesi

N° medio ingressi giornalieri	150
Giorni annuali di apertura	300
Prezzo medio per ciascun ingresso	€ 8,00

Corsi fitness

N° corsi proposti nell'anno	15
Numero di partecipanti effettivi per ciascuna edizione	25
Prezzo di ciascun corso a partecipante	€ 120,00
Il MdC obiettivo	€ 10.000,00
Ipotesi di prezzo incrementato	€ 135,00

Fisioterapia

Numero sedute effettuate nell'anno	1.200
Prezzo medio per ciascuna seduta	€ 80,00

	Sala Pesi	Corsi fitness	Fisioterapia	TOTALE
N° Dipendenti a tempo indeterminato	5	2	1	8
Costo medio annuo unitario (a persona)	25.000	21.000	35.000	

TOTALE COSTI SPECIFICI	Sala Pesi	Corsi fitness	Fisioterapia	TOTALE
VARIABILI:				
Consumi	17.000	8.000	32.000	57.000
FISSI:				
Ammortamenti strutture Specifiche	60.000	21.000	11.000	92.000
TOTALE COSTI SPECIFICI	77.000	29.000	43.000	149.000

TOTALE COSTI COMUNI

	TOTALE
Costi Commerciali	42.000
Costi Amministrativi	55.000
Costi Generali	29.000

PROVA INTERMEDIA DEL 06/04/2017

1. Qual è la linea di **attività economicamente più conveniente** per l'azienda? Si fornisca un'adeguata spiegazione con le informazioni di costo e ricavo a disposizione.
2. Visti i risultati raggiunti dall'area di business "**Corsi di fitness**" cosa suggerireste al Direttore Generale? Perché?
3. Provate a rielaborare le informazioni presentando un **Conto Economico** secondo la metodologia del **Full Costing a base unica** utilizzando il **numero dei dipendenti a tempo indeterminato** come base per la ripartizione di **tutti** i costi fissi.
4. Stante il numero delle sedute di fisioterapia effettuate ogni anno, qual è il **prezzo medio** di ciascun trattamento che garantisce a quest'area di raggiungere il **punto di pareggio**?
5. Riguardo i corsi di fitness: se si volesse mantenere il numero di corsi proposti in un anno e si potesse alzare il prezzo unitario di ciascun corso a € 135, **quanti partecipanti bisognerebbe avere mediamente in ciascun corso** per avere un Margine di contribuzione pari a 10.000€?
6. Qual è il **grado leva operativa** dell'azienda? In base all'entità della leva operativa cosa si potrebbe suggerire all'imprenditore?

1° - DOMANDA

CE Traceable Costing	Sala Pesì	Corsi fitness	Fisioterapia	TOTALE
1. Ricavi	360.000	45.000	96.000	501.000
2. Materiale di consumo	17.000	8.000	32.000	57.000
3. 1° Margine di Contribuzione (3=1-2)	343.000	37.000	64.000	444.000
4. Costo del Personale a tempo indeterminato	125.000	42.000	35.000	202.000
6. Ammortamenti di strutture specifiche	60.000	21.000	11.000	92.000
7. 2° Margine di Contribuzione (7=3-4-5-6)	158.000	-26.000	18.000	150.000
8. Costi Commerciali				42.000
9. Costi Amministrativi				55.000
10. Costi Generali				29.000
11. Reddito Operativo (11=8-9-10)				24.000

4° - DOMANDA

Prezzo di pareggio sedute di fisioterapia = 1.200 * Prezzo = 32.000 + 35.000 + 11.000	65,00
--	-------

5° - DOMANDA

Partecipanti per avere un 2° margine di 10.000 = 15 * 135 * Prezzo - 8.0000 - 42.0000 - 34.000 = 10.000	40,00
--	-------

6° - DOMANDA

3. Leva operativa	I MdC/R.O.	18,5
--------------------------	------------	------

PROVA INTERMEDIA DEL 06/04/2017

3° - DOMANDA

	TOTALE
Costi di Produzione (Ammortamenti+personale)	294.000
Costi Commerciali	42.000
Costi Amministrativi	55.000
Costi Generali	29.000
Totale costi fissi	420.000

	Impianti sportivi	Visite guidate	Corsi fotografia	TOTALE
BdR: Nr dipendenti tempo indeterminato	5	2	1	8
Coefficiente di imputazione				52.500,000
Quota di costo fisso attribuita a ciascuna area	262.500	105.000	52.500	420.000

CE Full Costing	Impianti sportivi	Visite guidate	Corsi fotografia	TOTALE
1. Ricavi	360.000	45.000	96.000	501.000
2. Materiale di consumo	17.000	8.000	32.000	57.000
3. Quota di Costi Fissi	262.500	105.000	52.500	420.000
4. Reddito Operativo (4=1-2-3)	80.500	-68.000	11.500	24.000