

1. Sono accettabili le ipotesi?

Le ipotesi sono: 2. passare ad un Variable

Conting;

- c'è un mix che non viene \parallel manovrato
- il costo variabile è rilevante
- azienda semplice
La cui struttura poco complessa

→ per prendere delle decisioni e raggiungere R.O. target \rightarrow 160.000

2. Il diverso dei costi sia il volume (sarebbe vero?)

↓
lineare? Δ costi e prezzi

Costo por Unidad
A. Gastos

2 V: MRFD
MRF
M-20

0.88 €
0.14
0.22 €

0.26 €

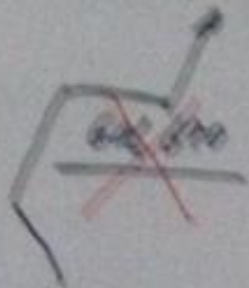
$\frac{4.180.260 €}{876.850} = 4.76 €$

Costo por Unidad
B. Gastos

CV
P.E.F

0.88 €
0.22 €

1.10 €



189.800 M-20
+ 67.550 L. Pm
+ 105.400 Armas

T00 CF 283.220
Futuro

876.850 total

Così si poteva fare

UN CONTO ECONOMICO A Margini in Conto

	2006	2007
1. Ricavi	1.746.700	1.800.000
2. Costo var.	1.100.000	
<hr/>		
3. M. dic	646.638	37% → 666. ...
4. C. FISSI:	604.600	604.600
5. R. D.	41.970	61.300 ...

R. D. TARGET
E' LONTANO

• BOTTIGLIE 8M.850

• CAR. PROD 900.000 →

CONTO ECONOMICO CON FUM A R.S. INDUSTRIALE

1. Ricavi	1.744.200
2. Costi VAR	1.100.000
3. C.F. di FABBRICAZIONE	285.220
4. Costi di FABBRICAZIONE DEL VALORE IN UNO (4 = 2+3)	<u>1.385.220</u>

5. Δ Ricavi 0

← R.M. VALUTATO AL QUOTAZIONE

Costo pieno di FABBRICAZIONE DEL VALORE IN UNO
(4=5)

→ 6. RISERVATO A VOCE 363.420 (20%)
 (6 = (1 - 4 - 5))
GROSS MARGIN

7. COSTO Pieno IN UNO A FABBRICAZIONE 321.450

8. Ricavi o Rendite 41.970

5) COME L'ACQUISTO DIRETTO DEVE ANDARE?

INVEST
500.000 €
↓
DEBITA HA
L'INVEST:
E FINE LO CREDITO



LA RASPOSTA POSITIVA PUÒ
ESSERE COSÌ PLURI:

RISPARMIO
costo inv = Margherita marginale

900 € per ogni dollaro

Margherita Margherita COMPRESSO

500.000 € a 900 = 500.000 €

$$\frac{500.000}{0,100} = 5.000.000 \text{ dollari}$$

- ↓
1. un aumento di redditività
 2. Target

- ⇒
1. aumento la qualità del prod.
 2. payback in 5 anni

7. → Quale margine per realizzare
41.000

La applicazione della formula $C/V/A$.

$$\frac{C.F. + R.O.}{N^{\circ} \text{ Botteglia}} = 0,33 \text{ € margine unitario}$$

8. Quali le 4 alternative tecniche:

1. Volumi (poco reale)
2. Mix di VARIABILI
3. RIDUZIONE COSTI VARI → EFFICIENZA
4. RIDUZIONE DEI COSTI FISSI.

9. L'alternativa più praticabile, oltre all'acquisto diretto delle VVE è la variazione del Mix.

