

STRATEGIE DI DETERRENZA
ALL'ENTRATA E DI COSTRIZIONE
ALL'USCITA

ENTRATA, USCITA E COMPORTAMENTO STRATEGICO

- Le decisioni di entrata e/o uscita dal mercato sono più sottili di quella viste fino a qui, ove la decisione non era presa in modo strategico: l'impresa confrontava solamente i π attesi con i costi attesi, ma...

nella realtà:

- l'impresa che entra deve tenere conto delle reazioni delle imprese già presenti nel mercato
- le imprese già operanti reagiscono alla minaccia di entrata

Argomenti del capitolo 15:

- il monopolista e le strategie di **deterrenza all'entrata**
 1. espansione della capacità produttiva
 2. proliferazione dei prodotti
 3. contratti di lungo periodo
- il monopolista e le strategie per **costringere all'uscita dal mercato**
 1. praticare prezzi predatori

Espansione della capacità produttiva

Caso generale:

1. costo di entrata molto alto → output di monopolio e entrata bloccata
2. costo di entrata molto basso → output scelto lungo la funzione di reazione dell'entrante
3. costi di entrata intermedi → output appena sufficientemente grande da scoraggiare l'entrata

Caso di annuncio:

1. L'espansione della capacità produttiva è una strategia di deterrenza credibile solo se i costi relativi sono elevati e irrecuperabili

Proliferazione dei prodotti

- Caso generale:

nessuno entra e la PdP scoraggia l'entrata

- Caso strategia aggressiva di entrata quando il prezzo non è dato:

La proliferazione può non essere credibile

Prezzi predatori

- Scuola di Chicago
 - Un'impresa non dovrebbe mai uscire dal mercato quando subisce un attacco predatorio.
 - Dunque un'impresa razionale non dovrebbe mai iniziare un attacco
- Teoria finanziaria
 - Il successo della predazione dipende dalla probabilità che ha l'entrant di ricorrere a risorse finanziarie per sopportare le perdite.
- La strategia PP può essere vincente quando:
 - La preda non ha risorse finanziarie sufficienti
 - I prezzi bassi sono un segnale: efficienza produttiva o durezza del predatore
 - Controllo di una quota di mercato per sopravvivere nel lungo periodo